



OneBizz CRM
ventas
a 360°

OneBizz
Smart Business Software

Powered by Microsoft

OneBizz CRM:



Funciones y servicios adicionales

Microsoft Dynamics CRM

- Gestión de relaciones con clientes
- Marketing
- Social media
- Servicios



OneBizz 365

Office 365 Business Premium:

- Microsoft Exchange Online
- Microsoft Word
- Microsoft Excel
- Microsoft PowerPoint
- Microsoft OneNote
- Microsoft Outlook
- Microsoft Onedrive for Business
- Microsoft Skype for Business
- Microsoft Yammer
- Microsoft SharePoint
- Microsoft Power BI
- Microsoft Delve
- 50 GB de almacenamiento de correo
- 1TB

Ventas a 360°

Los clientes felices son mejores y recurrentes, por lo que conocer a sus clientes es imprescindible para su éxito comercial. Todas las herramientas de CRM OneBizz le ayudarán a superar las expectativas de sus clientes y ser más productivo.

OneBizz CRM: Una solución versátil e integrada

Organizaciones como la suya necesitan un sistema CRM que impulsa las ventas, a la vez que aumenta la productividad y ayuda a su equipo a descubrir percepciones sociales que llevan al éxito global del cliente. ¿Sabías que CRM OneBizz ofrece una gama completa de software de integración de los productos, no sólo para Office 365 y Power BI, sino también para Yammer, Lync, Skype y muchas otras herramientas sociales que los empleados, clientes y socios de negocios ya utilizan?

Aumente el rendimiento de sus ventas

El conocimiento es poder y esto es especialmente cierto en la gestión de relaciones con clientes (CRM). Con OneBizz tendrá acceso a una herramienta online que pone toda esta información a su alcance. Combinando información de su departamento de servicio, su comercialización de campañas, redes sociales y proyectos de ajuste, obtendrá todas las percepciones sociales, la inteligencia empresarial y la productividad en una solución. OneBizz le trae el poder o soluciones de negocios de Microsoft a través de una empresa intranet, con cuadros de mando e información claras, lo cual es relevante para sus tareas y necesidades específicas.



Plantillas para aumentar su éxito

Por qué reinventar la rueda cuando usted puede fácilmente empezar con CRM con algunas plantillas predefinidas; una plantilla especial para la creación de sus campañas de marketing específicas, plantillas para procesar las oportunidades de ventas y flujos de trabajo y un conjunto básico de plantillas de documentos. Queremos ser parte de su éxito ilimitado.



Rápida aplicación sin preocupaciones

No importa en qué tipo de negocio se encuentra, la puesta en práctica de una solución de negocio integrado es un proyecto crítico que debe llevarse a cabo con dedicación y enfoque. OneBizz implantará y hará funcionar el sistema en poco tiempo usando aplicaciones y la integración de CRM Wizards. Todo para ayudarle a ahorrar tiempo y dinero.

CRM Wizards

Microsoft Dynamics CRM siempre requiere ciertos conocimientos en relación a sus sistemas y los de su partner de CRM. Con el CRM Wizard de OneBizz hemos creado un entorno asegurando que todas las preguntas sean expuestas y que este proceso sea fácil de asimilar y gestionar. No es necesario comenzar todos los pasos desde el inicio – si desea arrancar con lo básico y agregar más procesos, con el tiempo siempre puede volver al asistente de instalación cuando le convenga.

un correo o crear un calendario, guardar documentos en SharePoint o tener la misma funcionalidad tanto en su ordenador, como en su Tablet o móvil, con la integración de apps de OneBizz.

Configuración estándar

La configuración de un software requiere su tiempo. Con OneBizz CRM, el entorno SharePoint viene pre configurado. Todos los usuarios tienen acceso a las versiones más actualizadas de los documentos de su organización.

Integración de aplicaciones

Al tener todo su software integrado en una solución también nos ocupamos de que esa integración no presente fallos. OneBizz presenta un entorno organizado para cuando desee enviar

24/7 comunidad de soporte

Tenemos un CRM OneBizz muy activo. Esa comunidad le puede ayudar con sus preguntas contestando rápidamente. Por supuesto, hay un escritorio de OneBizz de apoyo a su disposición.

PRECIOS

	€ 1,15 usuario/día	€ 1,90 usuario/día
Módulos adicionales	CRM basic	CRM Professional
OneBizz 365	■	■
Rapid Start plantillas	■	■
24/7 Comunidad de soporte	■	■
Gestión de cuentas y leads	■	■
Actividades y Notas	■	■
Reporte y Dashboards	■	■
Oportunidades, objetivos, contratos, flujos de trabajo	●	■
Gestión de Servicios	●	■
Marketing Dynamics Colaboración Ventas		■
Gestión Social Microsoft		■

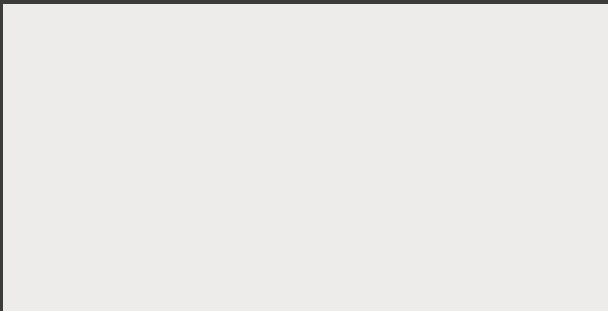
■ Totalmente funcional ● Limitado

UNA SOLUCIÓN PARA SU COMPAÑÍA

Como todo empresario sabe, hay una parte de su negocio que era su razón para ponerlo en marcha en primer lugar. La parte en la que se encuentra su pasión, en la que es bueno, que le inspira. Luego está la parte que viene con el territorio; administración, sistemas y procesos.

Son necesarias soluciones **innovadoras** que permiten hacer **crecer su empresa**, reduciendo sus riesgos y ayudarle a mejorar los pronósticos. Además de eso, desea una solución que permita a las personas que **cooperen** y se **comuniquen** mejor y centrarse en un objetivo claro. Ellos son la base de toda **organización exitosa**.

Es por eso que introducimos OneBizz; el negocio inteligente un software que combina las mejores herramientas comerciales de Microsoft con la mejor atención al cliente del socio local.



www.onebizz.com
info@onebizz.com

Follow OneBizzGlobal:



OneBizz
Smart Business Software

Powered by Microsoft